

Лишь бы не мешали

Кубанский фермер выбрал семеноводство как основной вид деятельности и считает, что все правильно сделал.

В условиях острой конкуренции между фермерами на юге России, поиск недостаточно занятых в сельхозпроизводстве региона ниш приобретает в последние годы первостепенное значение. Владелец ЛПХ, расположенного на хуторе Тополи Тимашевского района Краснодарского края, Александр Сергеевич Лесин, отошел от традиционного выращивания овощных культур на продажу и сосредоточился на производстве их семян. Мы узнали о преимуществах и недостатках выбранного кубанским тружеником рода деятельности.

– Александр Сергеевич, расскажите о том, на чем вы специализируетесь?

– Основная моя специализация на протяжении последних пяти лет – выращивание семян овощных культур в открытом грунте на заказ. Площади у нас три гектара. Я беру элиту, размножаю ее и сдаю затем в объемах, предусмотренных условиями договора. Обязательный этап в этом процессе – апробация со стороны заказчика. Помогают мне в работе только члены моей семьи, так как нанять сторонних людей сейчас стало невыгодно.

– Почему вы выбрали именно такой род занятий?

– Все очень просто – свою продукцию слишком невыгодно сдавать перекупщикам. Нужны или большие объемы, или четко налаженные рынки сбыта. Я этим строгим критериям соответствовать не смог. Все раньше говорили – ты только вырасти, мы у тебя потом с руками оторвем. Но как только подходил урожай, то перекупщики сразу пытались сбить цену до минимума, и ставили меня в безвыходное положение: либо отдать им по дешевке, себе в убыток, либо оставаться у разбитого корыта. Да и заглотконтур уже не существует – туда не сдашь.

– Если кто-то, как и вы, захочет заняться семеноводством, что ему нужно учитывать?

– Все как обычно у крестьянина: труд от зари до зари. Нужно большое внимание уделять своему участку, отсутствию на нем болезней, вредителей и сорняков, тщательно проводить обработку почвы, соблюдать технологию выращивания семян той или иной культуры. Все технологические операции проводим мы сами – у нас приходится по гектару на человека, что для Кубани не редкость. Я, конечно, весной беру для вспашки трактор в аренду, но в сезон справляюсь одним мотоблоком.

– Какой у вас полив?

– Я обхожусь вообще без полива, в ином случае мои семена станут на вес золота. Здесь мне пришлось пойти на небольшую хитрость – я спасаюсь более ранней посадкой, когда в почве еще много влаги и у растений больше шансов хорошо развиться перед возможным засушливым периодом. Пока за пять лет я еще ни разу не пожалел о выбранной мной стратегии.

– Привлекаете ли сторонние средства на развитие своего хозяйства?

– Мы работаем только на собственных средствах, и даже не из-за того, что банки или другие частные финансовые структуры не идут нам навстречу. Просто еще силен страх из-за форс-мажора попасть затем в кабалу и потерять вообще все.

– У вас есть культуры, на которых вы специализируетесь?

– Культуру я выбираю ту, которая подходит по севообороту на текущий год. В последние годы это были: арбуз, огурец, тыква, томат и др. В этом году планирую семеноводство тыквы.

– Как вы узнали об Агрохолдинге «Поиск»?

– Я познакомился с представителями этой компании на выставке «Юг-



Агро» несколько лет назад. Решил в качестве пробного шара вырастить для фирмы семена огурца сорта Феникс плюс. Огурцов было море, причем, как я уже говорил: без полива, на богаре. К слову, отечественный сорт показал себя гораздо лучше, чем некоторые зарубежные – сказались местные гены. Сейчас продолжаем сотрудничать с компанией и по другим культурам (тыква, арбуз).

– С какими основными трудностями вы столкнулись?

– Так как применяю химические препараты зарубежных компаний, то покупка этих СЗР обычно обходится в довольно приличную сумму. Отечественные же аналоги, возможно, из-за наших кубанских погодных условий у меня не срабатывают. А в целом никаких существенных трудностей нет – лишь бы не мешало наше государство.

– Планируете ли расширяться?

– Нет, потому что свободная земля в районе отсутствует. Ее скупили крупные хозяйства.

– Меняется ли что-то в Краснодарском крае и если меняется, то в какую сторону?

– Только в лучшую. Многим моим знакомым дали гранты на развитие сельхозбизнеса, помогают с погашением кредитов. В сельском хозяйстве для людей забрезжили хоть какие-то перспективы.

– Какой ваш главный девиз?

– Обеспечить свою семью и себя – вот и весь девиз. Это мотивирует и двигает вперед, заставляет искать новые направления, нишевые отрасли и перспективные точки приложения собственных сил.

И.С. Бувов
Фото автора