

Пробовать новое!

Фермер из Новоторьяльского района Республики Марий Эл, считает, что необходимо поддерживать отечественных селекционеров.

Глава КФХ «Аяр» Юрий Анатольевич Бирюков из деревни Шуйдур Новоторьяльского района Республики Марий Эл мог бы производить гораздо больше овощной продукции, если у него была бы возможность взять долгосрочные кредиты и вложить дополнительные деньги в развитие собственного хозяйства. Даже несмотря на то, что из года в год это не удается, он не собирается покидать собственное село и вопреки всему строит планы на будущее.

– Юрий Анатольевич, расскажите нашим читателям о вашем хозяйстве.

– Наше хозяйство организовано в 1993 году, но изначально мы овощи не выращивали. Лишь в начале двухтысячных мы обратились к таким культурам, как картофель и капуста, а после дополнили ассортимент огурцами. Если в 2017 году у меня был лишь 1 га под огурцами, то сегодня уже 3 га. Площадь под капустой я также увеличил – теперь «королева полей» занимает у меня 12 га. Ее урожайность в прошлом году доходила до 120 т/га. Конечно, тут многое зависит от сорта, ухода за культурой и погоды. Каждый год я стараюсь испытывать что-то новое, сейчас обратил внимание именно на отечественную селекцию. Попробовал также вы-

ращивать пекинскую капусту и кочанный салат. Вывод смогу сделать немного позже, после уборки урожая.

– Какие сорта и гибриды выращиваете?

– Если взять огурец, то сейчас я для пробы посадил полгектара российских гибридов от Агрохолдинга «Поиск»: F₁ Энеж 21, F₁ Тонус, F₁ Реванш и F₁ Атос. Урожайность того же раннеспелого гибрида F₁ Энеж 21 была на уровне 20 т/га, что не уступает зарубежным аналогам, например, гибриду F₁ Лист. F₁ Энеж 21 замечательно приспособлен к местным условиям, его можно собирать до начала октября. Качество зеленцов также превосходное. Перспективны, с моей точки зрения, также новинки 2019 года – F₁ Тонус и F₁ Реванш, которые в сравнении с иностранными гибридами показали себя на их уровне. Пробовать новое нужно обязательно! Даже если в чем-то российские сорта и гибриды еще уступают зарубежным, необходимо поддерживать отечественных селекционеров, только тогда они смогут сделать конкурентоспособные аналоги по каждой из культур, а где-то и превзойти зарубежных коллег.

– Как обстоит дело в вашем районе с Днями полей и полевыми семинарами?

– Все печально. Считаю, что у нас ситуация даже хуже, чем в том же Горномарийском районе, куда я постоянно езжу на обучающие семинары от Агрохолдинга «Поиск». Также мы сотрудничаем с колхозом «Первое мая» и консультируемся с его специалистами-овощеводами. Интересует все новое, например, сей-

час хотелось бы узнать больше про биопрепараты.

– Вы их применяете?

– Да. Например, против бактериоза и пероноспороза использую БисолбиСан – биологический фунгицид контактного действия.

– Испытывают ли фермеры в вашем районе какие-то проблемы, которые можно было бы вынести на федеральный уровень и как-то решить?

– Если говорить тезисно, то серьезно ощущается нехватка умелых рабочих рук, постоянно растут цены на энергоносители, а вот цены на продукцию совсем неудовлетворительные.

– Есть ли спрос на вашу продукцию?

– Спрос есть и немалый. Реализуем продукцию в Кировскую область и по нашей республике. Часть уходит на Санкт-Петербург, у нас заключен контракт с компанией «Балтийский берег». У меня постоянно спрашивают даже больше, чем я произвожу и с легкостью забирали бы раз в десять больше. Поэтому я уже несколько лет планирую расширяться и развиваться дальше, найти бы только деньги...

– А как обстоит дело с кредитами?

– Это большой вопрос. С банками работа не заладилась. Нам приходится брать в долг у наших покупателей под залог будущего урожая. Причем отдать нужно именно в этот год, какой бы урожай мы не собрали. Даже если урожай неплохой, мы выплачиваем все долги, но денег на развитие уже не остается. Для нас актуален вопрос с обновлением технической базы, постройке современных хранилищ и т.д. В то же время, если бы нам выдавали долгосрочные кредиты (на 5–7 лет), которые нам только обещает наше государство и правительство, было бы полечче. Но на деле, это одни лишь обещания.

Мы очень привязаны к селу и любим свою работу, при этом, из-за того, что цена на продукцию застыла на очень низкой отметке, нас чуть ли не вынуждают сворачивать наш бизнес. Вместо того, чтобы завозить овощи из ближнего и дальнего зарубежья, наши фермеры вполне могут обеспечить страну собственной продукцией. Только не нужно душить наши хозяйства, а всего лишь необходимо создать приемлемые условия для работы фермеров, в первую очередь, в денежно-кредитной сфере.

Бутов И.С.
Фото автора

