

Современные проблемы требуют современных решений

Более 40 лет Николай Волощук профессионально занимается сельским хозяйством. На его счету десятки успешных проектов, а в 2018 году он был награжден знаком «За заслуги перед Ивановской областью» за неоценимый вклад в развитие агропромышленного комплекса.

Когда в твоём распоряжении более 2 тыс. га с. – х. угодий (включая арендованные земли) – каждая минута на счету. Об этом не понаслышке знает Николай Волощук – генеральный директор ООО «Альянс».

На сегодняшний день ООО «Альянс» является одним из передовых производителей семенного картофеля и овощей на территории Ивановской области. А все потому, что за основу своей работы руководство компании берет современные разработки и инновационные технологии. Но обо всем по порядку.

Николай Волощук родом с Закарпатской области (западная Украина). С самого детства он помогал родителям ухаживать за плодовым и ореховым садами, заложенными еще его дедушкой. Уже в семь лет он самостоятельно занимался обрезкой деревьев и выполнял поручения старших. По мнению самого агрария, возможно, именно эта работа положительно повлияла на форми-

рование личности и в дальнейшем – на выбор призвания.

В 1984 году Николай Васильевич окончил Сельскохозяйственную академию имени К.А. Тимирязева, какое-то время проработал в Ярославской области, затем вернулся на Украину, а после – снова в Россию.

С 1988 года он начал заниматься частными с. – х. проектами. Первой культурой, которую он посеял на выделенных администрацией 100 га, была морковь. Далее он выращивал цикорий, календулу, пажму, разные виды капусты.

– В итоге мы решили остановиться на борщевом наборе (капуста, свекла столовая, семенной картофель), так как эта группа овощей всегда востребована, – рассказал гендиректор ООО «Альянс». – По капусте у нас составлен конвейер, и в обороте находится более 40 гибридов с разным сроком созревания в 5–7 дней, что позволяет реализовывать ее, начиная со второй половины июня и до апреля включительно. Белокочанной, краснокочанной и пекинской капусты ежегодно мы производим от 8 до 13 тыс. т, при этом под капустные отведено 220 га. Что касается свеклы, то за сезон мы получаем около 1 тыс. т урожая с 30 га. Достаточно большие площади занимают посевы семенного картофеля (сорта Инноватор и Челленджер) – более 150 га, которые мы передаем фермерам Липецкой и Брянской области для производства товарного картофеля. Также мы выращиваем два вида салата (Романо и Айсберг) – от 400 до 600 т (30 га). Кроме того, еще одним направлением нашей компании стало производство рассады овощ-

ных культур и однолетних цветов для садоводов. Вдобавок есть питомник, где продают декоративные и плодово-ягодные кустарники. За обновлением ассортимента мы следим очень тщательно.

По признанию Николая Васильевича, спрос на рынке очень большой, и того объема овощей, который они производят сегодня, недостаточно, чтобы закрыть потребности.

– Всю продукцию мы поставляем по ранее заключенным контрактам, урожай 2022 года у нас уже был куплен в прошлом году, – уточнил Николай Волощук. – Около 90% овощей пойдет в сетевые магазины по всей России. Оставшуюся часть мы передадим через посредников на социальные нужды (детские сады, школы, больницы) и продуктовые рынки (от Новороссийска до Мурманска и Тюмени). На самом деле сейчас очень остро стоит проблема качественной продукции, ее просто не хватает. Причин тут несколько. Во-первых, не все производители обладают достаточным количеством знаний и навыков, в том числе и в отношении фасовки, во-вторых, в торговых сетях не всегда бережно относятся к товару, особенно при разгрузке и выкладке.

Хотя надо заметить, что сами магазины выдвигают целый ряд требований к поставщикам. Например, размер белокочанной капусты должен быть от 0,9 до 4,5 кг, кочан – без механических повреждений, листья – без признаков бактериоза. Свекла ценится небольших размеров: от 6 до 10 см в диаметре. Но самое главное – вся продукция



Посадка картофеля

должна иметь здоровый, аппетитный вид, чтобы покупателю сразу же хотелось ее приобрести. Поэтому при выборе семян Николай в первую очередь обращает внимание на качество урожая (выровненность плодов, товарный вид, одновременность сроков созревания).

– Мы отслеживаем все новые сорта и гибриды, которые только появляются в России, – пояснил аграрий. – Каждый год для испытаний мы отводим по 5 га пашни под все культуры. Потом, по результатам, консультанты из Европы, чьи семена мы тестируем, проводят на территории хозяйства семинары для фермеров. Чаще всего к нам приезжают с. – х. товаропроизводители с Ивановской, Костромской, Ярославской, Тверской и Владимирской областей. Если нам понравился какой-то сорт или гибрид, в следующем году мы проводим полевой опыт на 2–3 га (для каждого) и смотрим, как он себя ведет. Затем либо мы берем его в производство, либо отказываемся навсегда. Это очень сложная работа, на которую у нас уходит уйма времени, однако, чтобы идти в ногу с рынком, нам необходимо это делать. Большим подспорьем в этой деятельности могли бы стать государственные сортоиспытательные станции, однако, к сожалению, они очень сильно отстают от этих процессов. Более того, чтобы отвечать на вызов времени, мы сами все время посещаем семинары, где есть производственные опыты. Мы – всегда участники мероприятий, которые проводит ООО «Дмитровские овощи», хорошие опыты ставят и в Коломне. Постоянный поиск чего-то лучшего позволяет нам долгие годы поддерживать лидирующие позиции.

Еще один критерий, на который опирается ООО «Альянс» при подборе семян, – устойчивость к болезням и вредителям.

– Вредители и болезни будут всегда, однако если у растений есть иммунитет и грамотно подобраны средства защиты, то неприятностей, связанных с потерей урожая, можно избежать, – поделился Николай Волощук. – К извечным проблемам для нашей зоны я бы отнес бактериальные болезни на салате и пекинке, моль на капусте и нематоду на картофеле. Но мы успешно справляемся с этим, планируя свою защиту на основании передовых мировых разработок. Стоит отметить, что большое значение мы отводим балансу питательных веществ в почве. Недалеко от нас расположен «Буйский хими-

ческий завод», который проводит анализ растения по 14 элементам. На основе исследования мы узнаем о количестве недостающих микро- и макроудобрений и вносим их баковыми смесями по листу.

Немаловажная составляющая богатого урожая – соблюдение агротехнических мероприятий.

– У нас четырехпольный севооборот, чего недостаточно при производстве семенного картофеля и капусты, но пока мы не можем позволить себе большего, – заметил Николай Васильевич. – В качестве сидерата мы используем фацелию. Почву обязательно рыхлим для обеспечения растений влагой. Составляем график обработок по питанию.

ООО «Альянс» – это семейный бизнес, где каждый участник максимально включен в процесс работы и направляет свои силы на развитие компании. Значительно помогает в этом и укомплектованный штат. Однако этих ресурсов не всегда бывает достаточно.

– Сегодня на предприятии постоянно работают 50 человек, плюс для сезонных работ мы приглашаем порядка 250 человек, – сказал Николай. – Кадровая проблема есть, нам не хватает квалифицированных специалистов среднего звена (агрономы, бригадиры), а также механизаторов, поэтому всему приходится обучать самим. Занимаясь сельским хозяйством не первый год, мы видим явное отсутствие связи между государством, наукой, образованием и производством. Эти сферы работают обособленно, не понимая взаимных потребностей. По этой причине производственники сами ищут источники передового опыта и учатся на нем.

Для оптимизации работы и ее продуктивности ООО «Альянс» старается максимально механизировать свое производство. Так, сбор картофеля и свеклы механизирован на 100%, капуста – на 50%.

– Мы механизировали все, что смогли, и продолжаем следить за новшествами рынка, чтобы использовать их у себя, – резюмировал фермер. – Для посева семян капусты в кассеты мы используем ручную сеялку с очень высокой производительностью, для посадки рассады прибегаем к помощи рассадопосадочной машины последней модификации. Для прополки используем современные эко-корректоры, для внесения удобрений – прицепной опрыскива-



Уборка белокачанной капусты

тель. Вдобавок у нас есть несколько тракторов и дождевальная машина.

Николай Волощук убежден, что с. – х. отрасль – достаточно перспективная сфера деятельности. Успешно развиваться далее она бы могла при постоянной поддержке государства.

– В первую очередь это касается регулирования производства, – посетовал Николай Васильевич. – Необходима государственная оценка имеющейся в стране продукции, чтобы фермеры понимали, в каком направлении им двигаться и что продавать. Также должна быть прозрачная система госзакупок и тендеров, чтобы производители могли напрямую участвовать в закупках. Система субсидирования тоже нуждается в корректировках – пока ты ждешь решения о выделении субсидий, проходит слишком много времени. И деньги, которые нужны были к посевной, получаешь к уборочной. Отдельная тема – несовершенство системы кредитования. Дав кредит, специалист не просчитывает, окупятся ли хозяйством эти вложения за утвержденный срок, в связи с чем период кредита становится петлей на шее заемщика. Или же банк, выдав льготный кредит, может изменить его предлагаемые условия, а иногда вообще принять решение с опозданием.

Тем не менее, несмотря на все трудности работы, интенсивность с. – х. производства сегодня растет, на территории России выращивают большое количество овощных и зеленных культур. А это значит, что отечественные аграрии, при системном подходе к решению их проблем, смогут полностью закрывать потребности нашего рынка.

Серова А.Ю.

Фото Волощука Н.В.