

Астраханское представительство «Щелково Агрохим»: с опорой на научную базу

Около трех лет назад, в сентябре 2020 года, на карте РФ появилась новая точка «Щелково Агрохим»: открылось представительство компании в Астраханской области.

За первый полноценный сезон работы главе представительства Ярославу Давыдову удалось выполнить важную задачу – ознакомить широкую аудиторию с продукцией «Щелково Агрохим». Причем не только умозрительно: специалисты представительства заложили ряд полевых опытов на луке и картофеле и получили убедительные результаты. Действовать быстро, доказывать на примерах и опираться на факты – вот что считает главным аргументом при работе с потребителями Ярослав Давыдов.

В инновации – сила
– **Ярослав, каким стал для представительства первый полноценный с. – х. сезон? С какими трудностями пришлось столкнуться?**

– В любом деле начало процесса – самый сложный этап, когда нужно организовать работу, найти клиентов, добиться уважения, признания аудитории, наладить реализацию и так далее. Нашей основной задачей на сезон-2021 было представить компанию «Щелково Агрохим» с лучшей стороны. Для этого мы приняли участие в огромном количестве семинаров, фестивалей и других агро-

событий. Мы были на виду весь год, и это помогло нам наладить нужные связи, заключить контракты.

Если говорить о сложностях, то для нас в Астрахани основной вызов – это непредсказуемая погода, сложные метеоусловия, которые быстро меняются. Здесь засушливая территория, на юге годовое количество осадков – 180–200 мм, на севере – до 290 мм. Условия практически экстремальные, основа земледелия – орошаемые участки, базовые культуры – овощные, бахчевые, плодово-ягодные. Прошлый год дал нам небывалые по силе песчаные бури. Область накрыло целиком, неба не было видно, все вокруг потемнело. У меня есть фото, где я еду по трассе, одна сторона освещена солнцем, а вторая – черная стена, которая надвигается на тебя, как в фильме-катастрофе. Песчаные бури – не редкость для Астраханской области, но с такой наши земледельцы столкнулись впервые: стена песка шла и сносила все на своем пути, сильный ветер с песком работали как наждачка, повреждая растения. Знаю фермеров, которые просто не стали убирать урожай с полей, например, оставили салат, который после такой бури полностью потерял товарный вид. Если говорить о других культурах и воздействии подобных явлений, то песок повреждает растения и плоды, на побитых участках развиваются болезни. Поскольку песчаные бури трудно предсказать, сельхозпроизводители оценивают обстановку и размер ущерба на месте, делая заявки на препараты в режиме реального времени. И наша задача в та-



Ярослав Давыдов, глава Астраханского представительства «Щелково Агрохим», в филиале ФГБУ «Россельхозцентр» на Дне поля, посвященном луку

ком случае – максимально оперативно обработать.

– Как аграрии области встретили продукцию «Щелково Агрохим»? Какие аргументы вы использовали, когда презентовали препараты компании?

– С брендом были знакомы «агросакалы» отрасли. Опытные люди в аграрном бизнесе, конечно, слышали о «Щелково Агрохим», знают о заслугах гендиректора компании, академика РАН Салиса Каракотова. А вот начинающие бизнесмены в аграрной сфере о «щелковских» препаратах либо не слышали, либо знали очень мало. В области до 2020 года не было представительства «Щелково Агрохим», с другой стороны, здесь активно работали конкуренты.

Начиная знакомство, мы, конечно, делали упор на научную базу «Щелково Агрохим». Основным аргументом относительно конкурентной продукции – это наша наука, наши достижения, инновационные формуляции препаратов, новые разработки в сегменте биопродукции и микроудобрений.

Когда мы приезжали на переговоры, нам не нужно было убеждать партнеров в том, что средства защиты необходимы, об этом все прекрасно сегодня знают. Мы рассказывали о важности использования новых химических средств защиты растений. Делали упор на наноформуляцию «щелковских» препаратов, которая дает максимальное проникновение препарата, повышает его эффективность, можно снизить количество действующего вещества, уменьшить пестицидную нагрузку на почву. Для аграриев, которые работают на своей земле долгие годы и не планируют уходить с нее, это очень весомый аргумент – снижение пестицидной нагрузки наряду с отличным действием против патогенов.

В нынешней ситуации ключевое преимущество «Щелково Агрохим» – это отечественная производственная база, которая дает независимость от импорта.

Лично у меня вызывает огромное уважение то, что у нас есть та-

кая сильная научная база, которая позволяет создавать абсолютно новые препараты, работающие с помощью современных агротехнологий. Мы не просто плывем по течению, мы формируем это течение. С учетом нынешней политики протекционизма это огромный плюс для наших аграриев.

Прибавка по луку и картофелю

– Ярослав, какое аграрное событие года, в котором представительство принимало участие, можно назвать ключевым?

– Мы участвовали в разных мероприятиях, начиная от агрофестивалей и заканчивая районными семинарами. Нашей целью было – повысить узнаваемость бренда. Для первого года работы это было приоритетным. Результатом нашего активного участия стал ряд контрактов с крупными контрагентами. Плюс отличные результаты испытаний препаратов, которые мы продемонстрировали широкой аудитории.

– Вы получили хорошие результаты по луку, ваша схема защиты была признана на Дне поля лучшей, расскажите подробнее, пожалуйста.

– Да, действительно, мы заложили опыт на полях ФГБНУ «Прикаспийский аграрный федеральный научный центр РАН» в Черноморском районе (на севере области) с целью определить биологическую, хозяйственную и экономическую эффективность препаратов «Щелково Агрохим» в комплексной системе защиты репчатого лука. В августе на базе учреждения провели День поля, где эксперты оценили результаты схем защиты от различных компаний. Комплексная защита лука репчатого на основе препаратов «Щелково Агрохим» была признана лучшей.

В опыте возделывали гибрид F1 Талисман. Мы использовали два гербицида и два инсектицида (против трипса). Первую обработку против однолетних злаковых и двудольных сорняков провели до всходов культуры препаратом ЭСТАМП, КЭ (4 л/га).

Вторую – в фазе 2–6 листьев сорных растений ЦЕНЗОР, КЭ (0,4 л/га). При появлении первых признаков вредителей 6 июня использовали инсектицид БЕРЕТТА, МД (0,4 л/га). И затем по вегетации еще раз опрыскивали инсектицидом, выбрав ЭСПЕРО, КС (0,1 л/га).

Оособо хочу отметить БЕРЕТТА, МД. Инсектицид в форме масляной дисперсии сочетает три д.в.: 60 г/л бифентрина + 40 г/л триметоксама + 30 г/л альфа-циперметрина. Имеет мощный «нокдаун-эффект» и период защиты до 30 дней. Действует на устойчивые популяции и вредителей, обитающих на обратной стороне листа.

Но вернемся к результатам. Как я уже говорил, они были впечатляющими. Биологическая урожайность на опытном участке составила 127 т/га, сохраненный урожай относительно контрольного варианта был 54 т/га при товарности 97%. На варианте без обработок мы получили 69 т/га биологической и 63 т/га товарной урожайности (табл. 1).

– Какие еще испытания препаратов «Щелково Агрохим» вы бы отметили?

– На раннем картофеле. Это ключевая культура для Астраханской области. Возделывание картофеля на особом счету у наших овощеводов, его получают по два урожая в год, острая конкуренция в сегменте раннего овоща. Поэтому крайне важно сработать эффективно.

Мы проводили эксперимент в более жестких условиях, чем с луком. Потому что препараты вносили на производственный участок товарного хозяйства. Свои схемы защиты также демонстрировал еще ряд компаний. Но наш результат снова был отличным, представители хозяйства остались довольны.

Всего мы провели четыре обработки поля (табл. 2).

Для увеличения урожайности и уровня содержания крахмала мы также применили микроудобрение УЛЬТРАМАГ КОМБИ ДЛЯ КАРТОФЕЛЯ. Это жидкое удобрение

Таблица 1. Урожайность лука репчатого гибрида F₁ Талисман на полях ФГБНУ «Прикаспийский аграрный федеральный научный центр РАН» в Черноморском районе, 2021 год

Вариант	Луковиц, шт/м ²			Средняя масса луковицы, г	Всего продукции с 1 м ² , кг			Урожайность, т/га			Товарность, %
	всего	товарных	нетоварных		всего	товарной	нетоварной	общая	+/- к контролю	товарная	
Контроль	55	45	10	140,0	6,9	6,3	0,6	69,0	–	63,0	91,3
Вариант с обработками	68	60	8	205,0	12,7	12,3	0,4	127,0	54,0	123,0	97,0

Таблица 2. Схема обработки посевов раннего картофеля на производственном участке товарного хозяйства, Астраханская область, 2021 год

Вид обработки	Проблема	Препарат
Первая довсходовая обработка	Однолетние и многолетних злаковые и двудольные сорняки	ЗОНТРАН, ККР (1 л/га)
Вторая гербицидная обработка: при высоте ботвы картофеля 10-15 см	Однолетние и многолетних злаковые и двудольные сорняки	ЗОНТРАН, ККР (0,6 л/га) + КАССИУС, ВРП (0,04 л/га)
Третья: инсектицидная и фунгицидная обработки	Колорадский жук, тля, фитофтороз и альтернариоз	БЕРЕТТА, МД (0,4 л/га); МЕТАМИЛ, МЦ, ВДГ (2,5 л/га)
Четвертая: фунгицидная обработка инсектицидная обработка	Фитофтороз и альтернариоз	МЕТАМИЛ МЦ, ВДГ (2,5 л/га); ШИРМА, КС (0,4 л/га); КАРАЧАР, КЭ (0,1 л/га)

ние содержит сбалансированный набор микроэлементов – кальция, магния, железа, бора, марганца и так далее, – необходимых для картофеля. Подкормка не только улучшает товарный вид, увеличивает крахмалистость, но и повышает устойчивость культуры к фитофторозу.

Перспективы садов и риса

– На февральской конференции-выставке, организованной ФГБУ «Россельхозцентр» в Астрахани, вы выступили на круглом столе, посвященном производству плодово-ягодных культур. Насколько значимо это направление для аграриев области сегодня?

– Мы замечаем постепенное восстановление промышленного садоводства в Астраханской области. Конечно, это дает нам возможность работать с новыми контрагентами и поставлять продукты, ориентированные на защиту плодовых деревьев и кустарников.

Один из наших крупных партнеров в настоящий момент – «Килинчинские сады». Их высадили по интенсивной технологии в 2013 году с привлечением греческих инвесторов. Сегодня это устойчивое предприятие-питомник, где выращивают лучшие сорта яблонь, а также черешню, абри-

косы. Они используют инсектициды ТВИНГО, КС для борьбы с коричнево-мраморным клопом, листовёртками, яблонной плодовой жоржкой, КАРАЧАР, КЭ и КИНФОС, КЭ против широкого спектра вредителей. Для борьбы с грибными заболеваниями, включая обработку от парши весной, применяют ИНДИГО, КС.

С препаратами «Щелково Агрохим» можно «запрограммировать» урожайность овощных и плодовых культур

– В 2021 году в области стартовали три крупных инвестпроекта по производству, переработке и хранению риса с объемом инвестиций более 4 млрд р. Какие возможности для сотрудничества с рисоводами вы видите на ближайшую перспективу? Какие подготовительные шаги сделаны в этом направлении?

– Объемы производства риса в Астраханской области однозначно будут расти. В советское время здесь, в пойме Волги, были сосредоточены большие посевы, причем рис производили эталонного качества. При грамотном подходе это все можно восстановить.

Наше представительство, естественно, планирует поддерживать рисоводов в сегменте организации грамотной защиты культуры.

Главной проблемой сегодня являются сорняки на рисе. Мы будем испытывать гербицид РИСТАЙЛ, МД – на полях одного из крупных предпринимателей области, предварительные договоренности уже достигнуты.

РИСТАЙЛ, МД – новый высокоселективный двухкомпонентный гербицид, который не имеет аналогов в России. Цигалофопбутил в его составе борется со злаковыми сорняками в рисе, в том числе с резис-

тентными популяциями куриного проса. Биспирибак натрия уничтожает злаковые, осоковые и широколиственные сорняки. Препарат выпускается в инновационной формуляции масляной дисперсии. Это позволяет д.в. равномерно распределяться по поверхности, глубже проникать в лист, а также сохранять эффективность при неблагоприятных погодных условиях.

Быстрый ответ на запрос

– Ярослав, ждете ли вы ажиотажа на средства защиты растений в связи с ситуацией на мировом рынке?

– Определенное напряжение есть. Во всяком случае, об этом речь шла в региональном Минсельхозе, мне задавали вопрос: «Сможет ли «Щелково Агрохим» закрыть потребности астраханских аграриев в средствах защиты?» Я заверил, что да: завод имеет запасы сырья, работа идет в штатном режиме. Но вернемся к особенностям нашей аудитории: очень переменчивые и непредсказуемые погодные условия сокращают горизонт планирования. Наши аграрии, в отличие от коллег из центральных регионов, не контракуются заранее, они привыкли оценивать обстановку на месте и действовать по обстоятельствам. От нас, в свою очередь, требуется оперативно обработать заявки. Мы работаем в режиме постоянной боевой готовности, если можно так выразиться.

Вот, например, в третьей декаде марта все еще ждали начала сезона посадки раннего картофеля. Весна в этом году затянулась, обычно в 20-х числах уже выходили в поля, а этот март был необычайно холодным, с ночными заморозками, вместо +20 °С днем температура опускалась ниже нуля.

– Сколько человек работает в представительстве?

– Представительство у нас молодое, поэтому нас всего трое, это я, агроном Иван Турлаев и бухгалтер Александра Эрднеева. Иван



В новом сезоне в Астраханском представительстве «Щелково Агрохим» продолжают эксперименты со своими препаратами

Александрович – потомственный агроном с тридцатилетним стажем в профессии, он работал в хозяйствах области в различных районах. Это важно, потому что область растянута на более чем 400 км вдоль реки, везде разные почвы, от каштановых до песчаных, разное содержание минералов, микроэлементов. Его опыт важен, например, в работе с микроудобрениями.

Также при рекомендации препаратов мы с ним учитываем район области по температурному режиму. Перепад в два-три градуса в северной части может привести к недельной задержке по сбору урожая, это невыгодно. Соответственно, северянам порой приходится ускориться, чтобы собрать урожай наравне с южанами, выйти одновременно на рынок и получить деньги. С этой точки зрения у нас не совсем любят гербициды на раннем картофеле, потому что бояться, что они окажут ретардантное действие на культуру. Тем не менее у северян есть преимущество в логистике: им ближе везти свою продукцию в Волгоградскую область или дальше. По факту все зависит от грамотного подхода самого сельхозпроизводителя, насколько он умеет справляться с вызовами и использовать современные возможности по защите и питанию. Например, на картофеле подкормки очень важны, вноси их, поливай – и корнеплод вырастет даже в песчаных почвах.

– Интерес к каким препаратам вы видите уже сейчас и что планируете сделать в первую очередь в новом сельхозсезоне?

– Помимо картофеля, у нас очень хорошо представлен томат. Это также основная культура области. Интересы производителей томатов совпадают с интересами произво-

дителей картофеля – первыми выйти на рынок. Соответственно, спросом пользуется препарат ХЭФК, ВР. Это регулятор роста, который используется для увеличения товарного урожая и ускорения созревания томатов.

Также мы получили от крупного холдинга запрос на микроудобрение УЛЬТРАМАГ ХЕЛАТ Cu-15. Медь повышает сопротивляемость культуры к бактериальным и грибным заболеваниям, улучшает развитие корневой системы, увеличивает товарную урожайность.

Наступающий сезон, как и прошлый, будет для нас важным в плане продвижения. Планируем участвовать в Днях поля различных культур, в обучающих мероприятиях.

Продолжим работу по расширению базы контрагентов.

Сейчас, например, у нас решается вопрос с крупным тепличным комплексом, который планируют запустить в этом году. Как только у них появится специалист по агрономии, мы начнем переговоры. В целом нам, как и раньше, придется максимально оперативно реагировать на меняющуюся ситуацию на полях, будем наготове, чтобы максимально быстро и полно решить за-



Товарность лука в испытаниях «Щелково Агрохим» составила 97%

дачи наших партнеров в новом тепличном сезоне.

В Астраханской области самые большие овощеводческие наделы в РФ. Здесь ежегодно выращивается 350 тыс. т томатов, перца, баклажанов, кабачков, огурцов, моркови, свеклы, лука и капусты. Возделывают также картофель, которого снимают по два урожая в год.

Помимо овощей, в Астраханской области производят яблоки, виноград, черешню, абрикосы и другие фрукты и ягоды, более 15 тыс. т в год.

Главная зерновая культура – рис. Также выращивают ячмень и озимую пшеницу.

В 2022 году общая посевная площадь в Астраханской области составила около 90 тыс. га, что на 5% превышает показатели 2021-го. Площадь под овощи открытого грунта увеличилась до 26,1 тыс. га (на 6%), под картофель – до 12,6 тыс. га (на 9%), под зерновые – до 18,5 тыс. га (на 10%).

Елена Нестеренко,
Астраханская область
#betaren_agro



На Дне поля